

sace simest
•gruppo cdp•

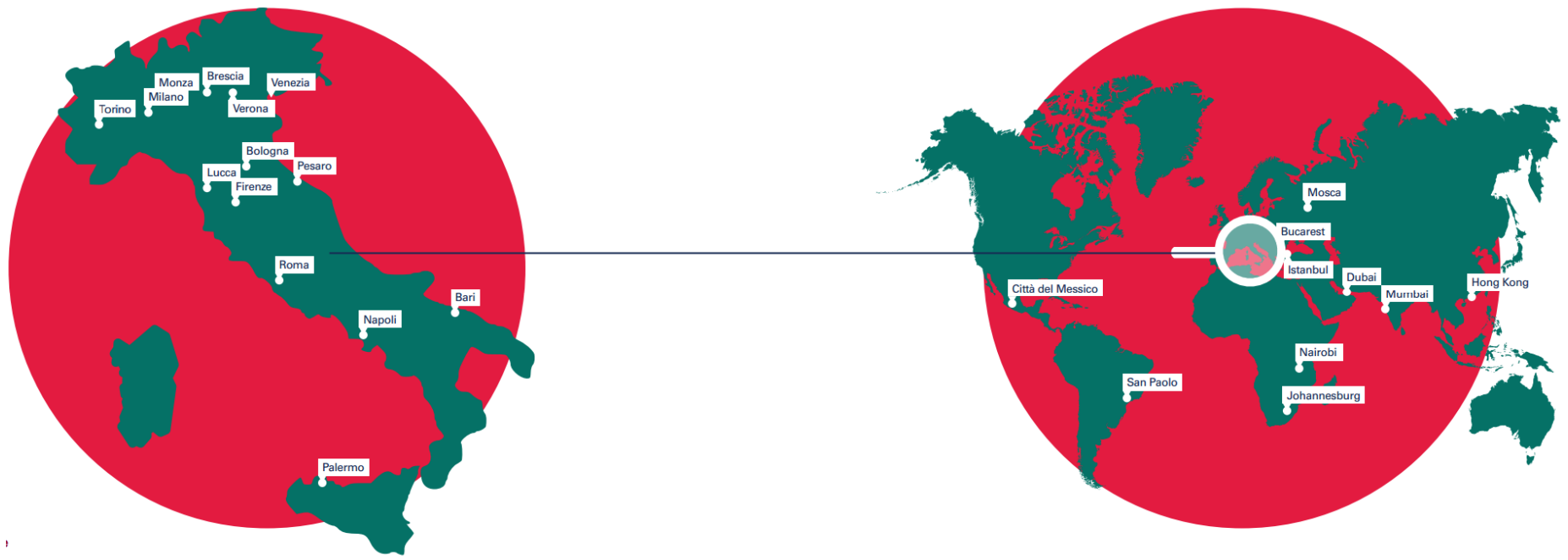


GRUPPO CDP: «one-door»

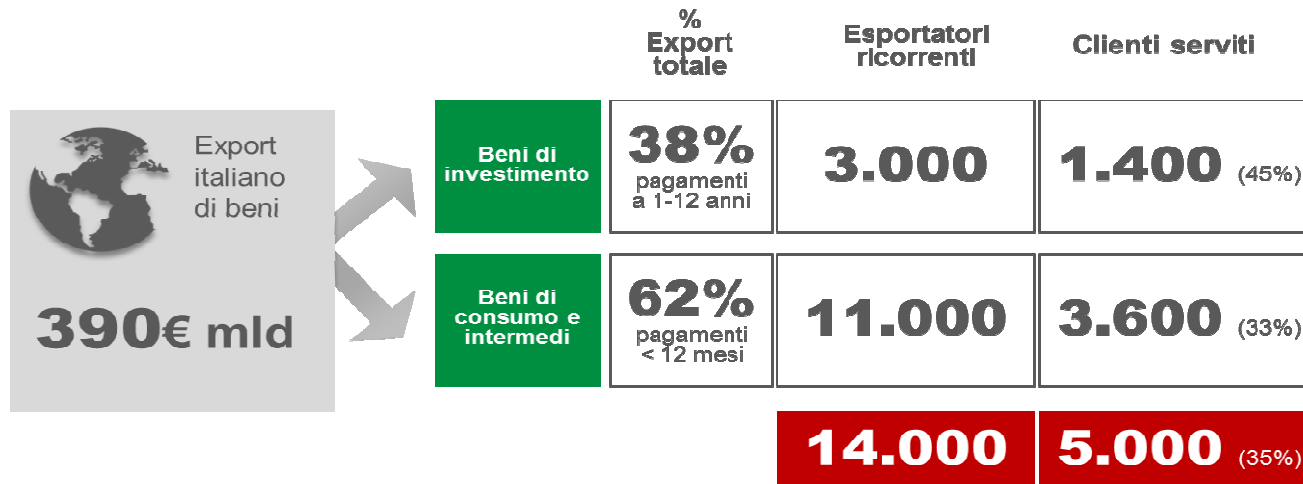
Strumenti finanziari per la crescita internazionale

Prato, 25 Maggio 2017

Una rete al servizio del Made in Italy



Export e internazionalizzazione: un'esperienza consolidata nel tempo



Un esportatore su tre ci ha già scelto per crescere all'estero

Che Export tira?

Esportazioni italiane nel Mondo



Le esportazioni nei primi tre mesi del 2017 sono in aumento del 10%. L'andamento positivo è piuttosto generalizzato, sia a livelli di settori che di Paesi di destinazione.

Il dato positivo a livello nazionale riflette i segnali di ripresa del commercio mondiale nell'avvio del 2017 (+3,5% nei primi due mesi).

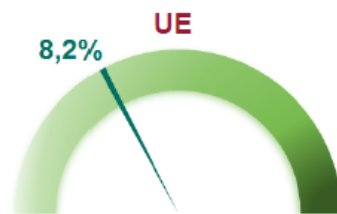


Il quadro congiunturale

Nel trimestre gennaio-marzo 2017 si è assistito a un incremento delle esportazioni del 3% rispetto al trimestre precedente. A marzo, rispetto a febbraio, l'aumento è stato del 4%

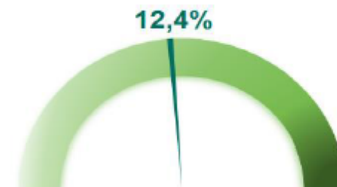
Che Export tira?

dentro e fuori l'UE



L'export verso i **Paesi UE** è in aumento dell'**8,2%**, grazie al traino dei partner tradizionali e di alcune economie dell'Est Europa (**Polonia, Romania e Repubblica Ceca**).

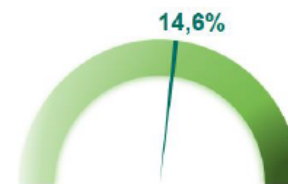
Extra – UE



Le vendite verso i **Paesi extra-Ue** avanzano a ritmo sostenuto (**+12,4%**). L'export verso la **Cina** è in crescita di oltre il 30%.

nei Paesi

Stati Uniti



Germania



OPEC



Le vendite verso gli **Stati Uniti** sono in forte crescita (**+14,6%**), sostenute da **chimica/farmaceutica, meccanica strumentale e mezzi di trasporto**. Quest'ultimi due settori, con la **metallurgia**, hanno trainato anche l'export verso la **Germania (+9,2%)**.

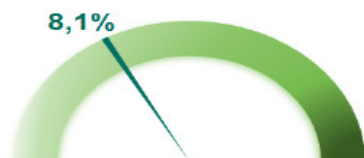
I **Paesi Opec (-7,5%)** risentono ancora del basso prezzo delle commodity.

Che Export tira?

Tutte le percentuali sui grafici rappresentano la variazione % gen – mar 17 su gen – mar 16

nelle principali industrie

Beni di consumo



Beni strumentali



nei settori

Autoveicoli



Metallurgia



Che Export tira?

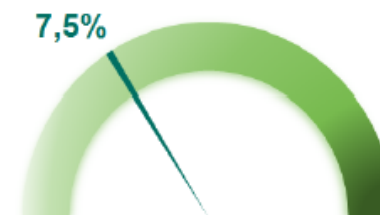
Beni intermedi



In aumento le esportazioni dei **beni di consumo (+8,1%)**, sia **non durevoli (+8,8%)** che **durevoli (+4,7%)**. Quest'ultimi erano in lieve flessione nei primi due mesi.

Bene anche le altre industrie: **beni strumentali (+8,3%)** e **beni intermedi (+9,7%)**.

Meccanica strumentale



Il comparto degli **autoveicoli (+22,6%)** continua a crescere a ritmo sostenuto, soprattutto in **Cina** e **Russia**. Bene anche la **metallurgia (+10,7%)** con performance positive in **Germania** e **Polonia**. L'export di beni della **meccanica strumentale** ha fatto registrare un **+7,5%**, con un robusto aumento delle vendite in **Russia** e **Spagna**.

Tra gli altri settori, buon andamento anche per **apparecchi elettrici**, prodotti in **legno**, e **alimentari e bevande**.

Guardare oltre confine: un pacchetto di soluzioni pronte per l'uso



Conoscere clienti e mercati



Finanziare la tua crescita internazionale



Rafforzare la tua impresa



Ottenere le garanzie per gare e appalti



Offrire ai tuoi clienti esteri condizioni di pagamento competitive



Assicurare e monetizzare i tuoi crediti



Conoscere clienti e mercati

Come posso valutare rischi e opportunità in un paese estero?

- Disponi di **due mappe interattive** per orientarti tra rischi e opportunità di export e investimento, con le informazioni che ti servono su 198 paesi
 - ✓ sace.it/exportmap
 - ✓ sace.it/riskmap



Come posso acquisire competenze specialistiche di export e risk management?

- Approfondisci le competenze necessarie per la tua crescita all'estero con i **servizi di formazione** specialistica relativi ad analisi dei mercati esteri, valutazione, mitigazione e gestione dei rischi, strumenti assicurativi e finanziari, normativa internazionale





Finanziare la tua crescita internazionale

Come posso finanziare
la crescita all'estero?

- Accedi facilmente ai **finanziamenti previsti dal piano Juncker** a sostegno di investimenti in innovazione e sviluppo internazionale
- Accedi ai finanziamenti per **presidiare i mercati di tuo interesse**
- Diversifica le fonti di finanziamento ed entra nel **mercato dei capitali**, finanziando la tua crescita con l'emissione obbligazionaria sottoscritta da **Fondo Sviluppo Export**
- **Tutela il capitale investito** all'estero proteggendoti contro i rischi di natura politica





Offrire ai tuoi clienti esteri condizioni di pagamento competitive

Come posso offrire ai miei clienti esteri condizioni di pagamento competitive?

- **Assicura le tue esportazioni** dal rischio di mancato pagamento o di revoca del contratto e, inoltre, hai la possibilità di incassare subito i tuoi crediti
- Offri al tuo cliente estero **finanziamenti a condizioni competitive** per l'acquisto di beni e servizi della tua impresa





Assicurare e monetizzare i tuoi crediti

Come posso
trasformare i miei
crediti in liquidità?

- **Recupera i tuoi crediti insoluti** con il servizio di recupero crediti
- **Smobilizza i tuoi crediti** con i prodotti di factoring





Rendere più competitiva la tua offerta commerciale

Come posso offrire dilazioni di pagamento ai miei clienti?

- Grazie a SACE le aziende possono concedere **dilazioni di pagamento all'acquirente assicurando i propri crediti, incassando subito** e trasferendo il rischio di credito (mancato pagamento della fornitura) su SACE

✓ A BREVE TERMINE

...fino a 12 mesi

possibilità di **coprire i rischi politici e commerciali** per:

- l'intero fatturato dilazionato, o i suoi segmenti omogenei, relativi agli acquirenti italiani ed esteri
- transazioni ripetute in termini di clienti o paesi specifici

✓ A MEDIO-LUNGO TERMINE

...oltre i 12 mesi

- possibilità di **concedere agli acquirenti esteri linee di credito a tassi competitivi** con dilazioni di pagamento fino a 5 anni
- possibilità di assicurare singoli rischi/ contratti

- SACE offre anche la possibilità di usufruire di **servizi online** di:
 - **valutazione** preventiva della **solvibilità della clientela**
 - possibilità di **acquistare** anche **online** la **copertura dei rischi**





Trasformare i crediti in liquidità: i servizi factoring

Come posso trasformare
i miei crediti in liquidità?

- Con SACE, le aziende italiane possono usufruire di servizi di:
 - ✓ **Factoring tradizionale:** smobilizzo dei crediti vantati dall'impresa verso uno o più debitori attraverso i tradizionali prodotti di factoring (pro soluto, pro solvendo e maturity)
 - ✓ **Reverse Factoring:** sistema di pagamento garantito che, tramite uno schema contrattuale trilaterale tra SACE Fct, azienda debitrice e i propri fornitori, prevede lo sconto delle fatture a scadenza, previa certificazione del credito da parte dell'azienda debitrice
 - ✓ **Trade Finance: sconto pro soluto di crediti a breve e medio-lungo termine assicurati da SACE**
- I **vantaggi** per l'azienda:
 - ✓ **Monetizzare i crediti migliorando il proprio cash flow**
 - ✓ **Ottenere migliori condizioni di pagamento dei fornitori con il reverse factoring**





Gruppo CDP

«one-door» per export e internazionalizzazione



800 269 264



one-door@sace.it

Pietro Petrucci

Responsabile Toscana Rete Domestica SACE



055 5365702



p.petrucci@sace.it



GRAZIE